

Vente et distribution de kits solaires au Burkina Faso



Entretien avec Sayouba Guira, directeur de Nafa Naana

La concurrence, gage de dynamisme du marché

Entretien avec Sayouba Guira, directeur de Nafa Naana

Dans l'univers des fournisseurs de biens et consommables dans les énergies renouvelables figure en bonne place l'entreprise Nafa Naana. Cette entreprise est spécialisée dans la distribution/vente de produits solaires d'éclairage et de cuisson. Nous avons rencontré Sayouba Guira, le responsable à son siège, au quartier Paaglayiri à Ouagadougou. Le marché des kits solaires, la concurrence, les bonnes pratiques, bref ce dernier livre ses impressions. Lisez plutôt !

1. Comment définissez-vous un kit solaire ?

Un kit solaire est un dispositif d'éclairage comprenant un générateur solaire photovoltaïque, un boîtier comprenant des batteries et un régulateur ; le câblage et des ampoules pour l'éclairage. Certains kits solaires individuels comprennent un onduleur, certains accessoires comme un câble pour recharge de téléphone, certains appareils comme une radio, ventilateur ou télévision.

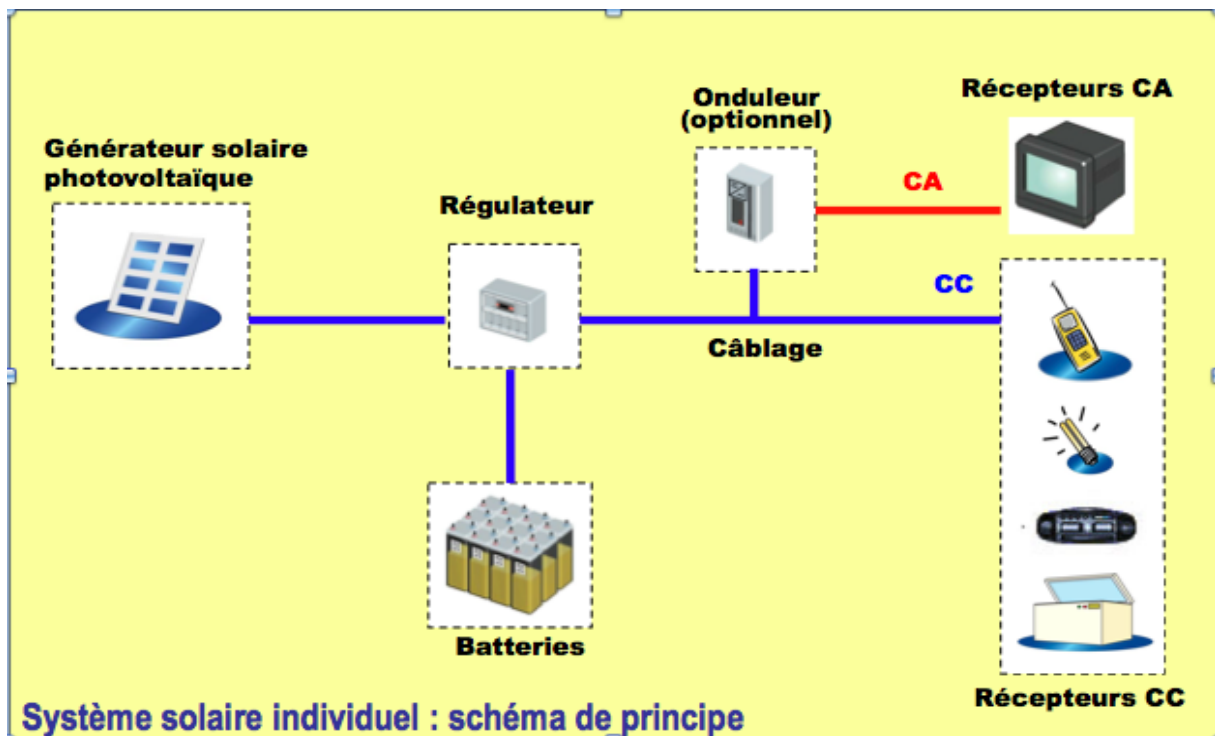


Figure1 : un kit solaire photovoltaïque individuel

2. Comment reconnaître un bon kit solaire individuel?

Les critères sont simples à mon avis : l'autonomie de la batterie est un critère important, une bonne plaque solaire ou générateur solaire photovoltaïque. Il est à noter que les plaques solaire disponibles actuellement dans les étalages des marchés et des commerces ne respecte pas les bonnes pratiques car exposés permanemment au soleil. Les lumières doivent être équipés de diffuseurs.

Mais en dernier ressort, la qualité d'un kit solaire est prioritairement liée au comportement de l'utilisateur. En plus du mauvais dimensionnement des kits dans notre pays ; bon nombre d'utilisateurs ont une tradition de bricolage. On achète une batterie par-ci (souvent

même les batteries usagées de voiture y passent), une lampe, une plaque solaire. Ces équipements sont bricolés par l'utilisateur ; soit avec l'aide du vendeur ou d'un membre de la famille. Ce kit solaire bricolé, bien évidemment ne répond à aucune norme de qualité même si le coût est abordable pour l'utilisateur.

3. Combien coûte un bon vos kits solaires ?

Nous disposons de kits solaires dite « PLUG AND PLAY » ou prêt à l'emploi. Les kits solaires en générale sont de plusieurs qualités. Elles sont en générale dimensionnées aux besoins de l'utilisateur. Deux qualités de kits sont commercialisées. Les coûts varient entre 75.000 CFA et 135 000 CFA à l'achat. Les frais d'installation sont de 5000 CFA à Ouagadougou. En dehors de la capitale Ouagadougou, en plus des frais d'installation, les frais de transports des techniciens sont à la charge du client. Nos produits sont certifiés *Lighting Global*.



4. Comment reconnaître un produit certifié *Lighting global* ?

La certification **Lighting global** est un programme de certification de la Banque Mondiale. Les produits solaires certifiés figurent sur le site web du programme pour une durée de deux ans. En tant que revendeurs, il est recommandé de vérifier sur ce site les produits de vos fournisseurs afin de vérifier la certification. C'est un gage de qualité des produits.

5. Disposez-vous d'un service après-vente ?

Un service après-vente est indispensable pour une entreprise qui vise la satisfaction de la clientèle. Une garantie de deux ans est offerte aux clients sur nos équipements. Notre rythme de vente des kits solaires est en croissance quoique pas assez soutenue du fait de la concurrence féroce dans le secteur.

6. Un mot sur la concurrence dans la vente de Kits solaire ?

La concurrence dans le secteur a été accentuée par l'exonération sur l'importation du matériel solaire. Elle est avantageuse car le produit est disponible sur l'ensemble du territoire. Mais l'inconvénient demeure la qualité des produits. Beaucoup à redire sur la qualité. Cependant, le besoin d'énergie est réel et les ménages sont prêts à tout pour s'éclairer. En outre, avec un pouvoir d'achat faible, le choix est vite fait entre un kit solaire de 75.000cfa et 25 000 CFA. Notre entreprise mène des réflexions pour étendre nos facilités de paiements aux ménages à revenu modestes des équipements solaires de qualité. La collaboration avec les institutions de microfinances et des modalités souples de règlements sont envisageables.

7. Les perspectives ?

Nous avons pour ambition d'inonder le marché de produits de bonne qualité et de promouvoir les bonnes pratiques d'utilisation. La gestion des déchets du solaire est une de nos préoccupations actuelles. Comment recycler les batteries après deux ans d'utilisation? Les réflexions sont en cours au vu des tonnes de déchets de matériels solaires déjà usité et ceux des années à venir. En sus du recyclage des déchets solaires, une de nos ambitions est de proposer des solutions solaires pour les activités productives telles que le pompage solaire et l'irrigation. Nous y travaillons.



Sayouba Guira, directeur de Nafa Naana.

Pour plus d'information sur l'entreprise veuillez visiter le site web <https://www.nafa-naana.org/>

Pour en savoir sur les produits certifiés lighting global, veuillez visiter le site web : <https://www.lightingglobal.org/>, <https://www.lightingglobal.org/products/>

NB. Le Burkina Faso a voté une loi pour l'exonération sur cinq (05) ans du droit de douane et de la TVA des équipements d'énergie solaire - la Loi de finances 2013